

PRÄSENTATION – KÖNIGSEE IMPLANTATE

Erfolgskonzepte und Best Practices –
Erfahrungsbericht eines Unternehmers
02. November 2010



Königsee Implantate

KÖNIGSEE IMPLANTATE

Entwicklung, Herstellung und Vertrieb von
Implantaten und Instrumenten für die Traumatologie,
Orthopädie und Wirbelsäulenchirurgie

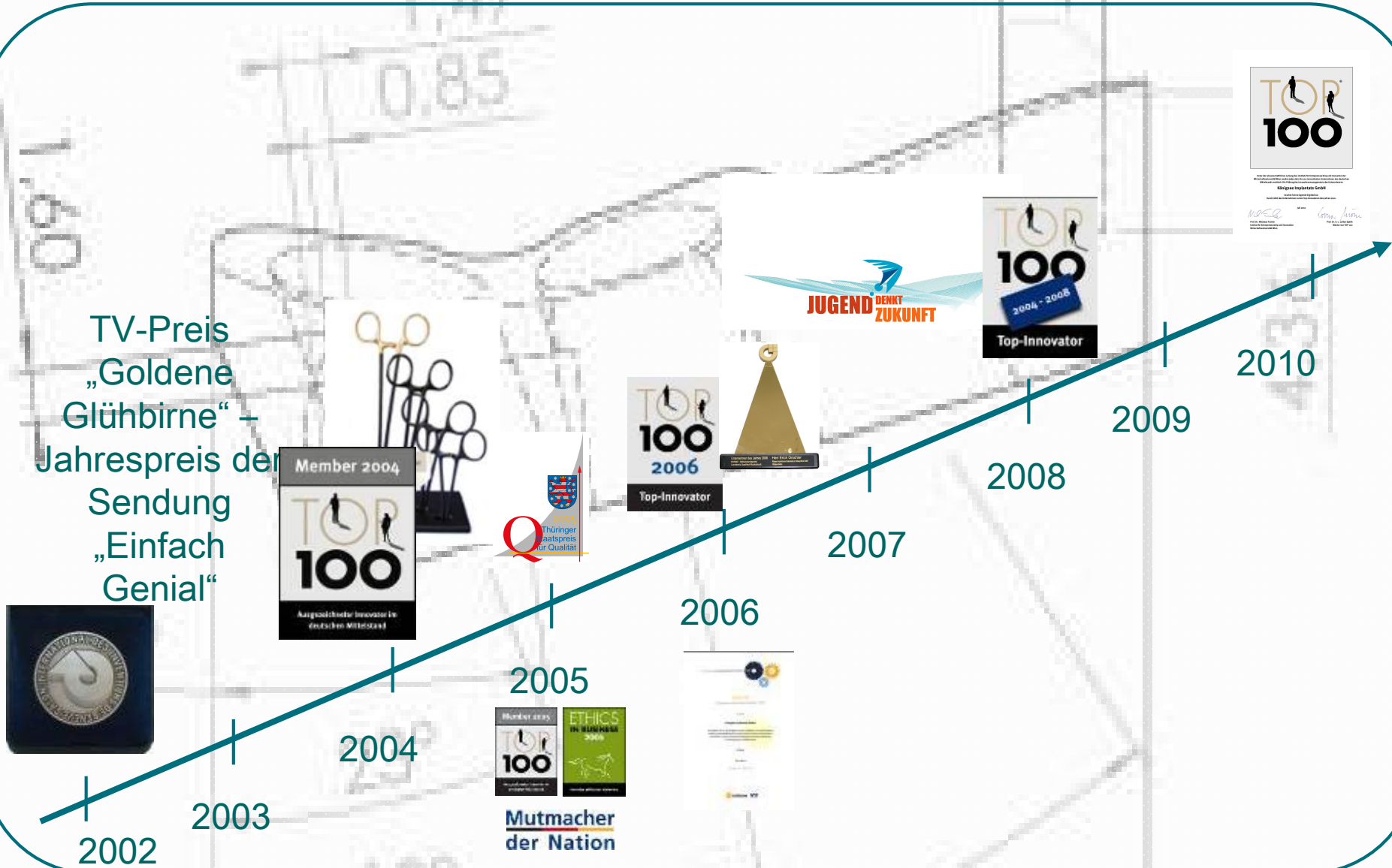


ENTWICKLUNG - Umsatz

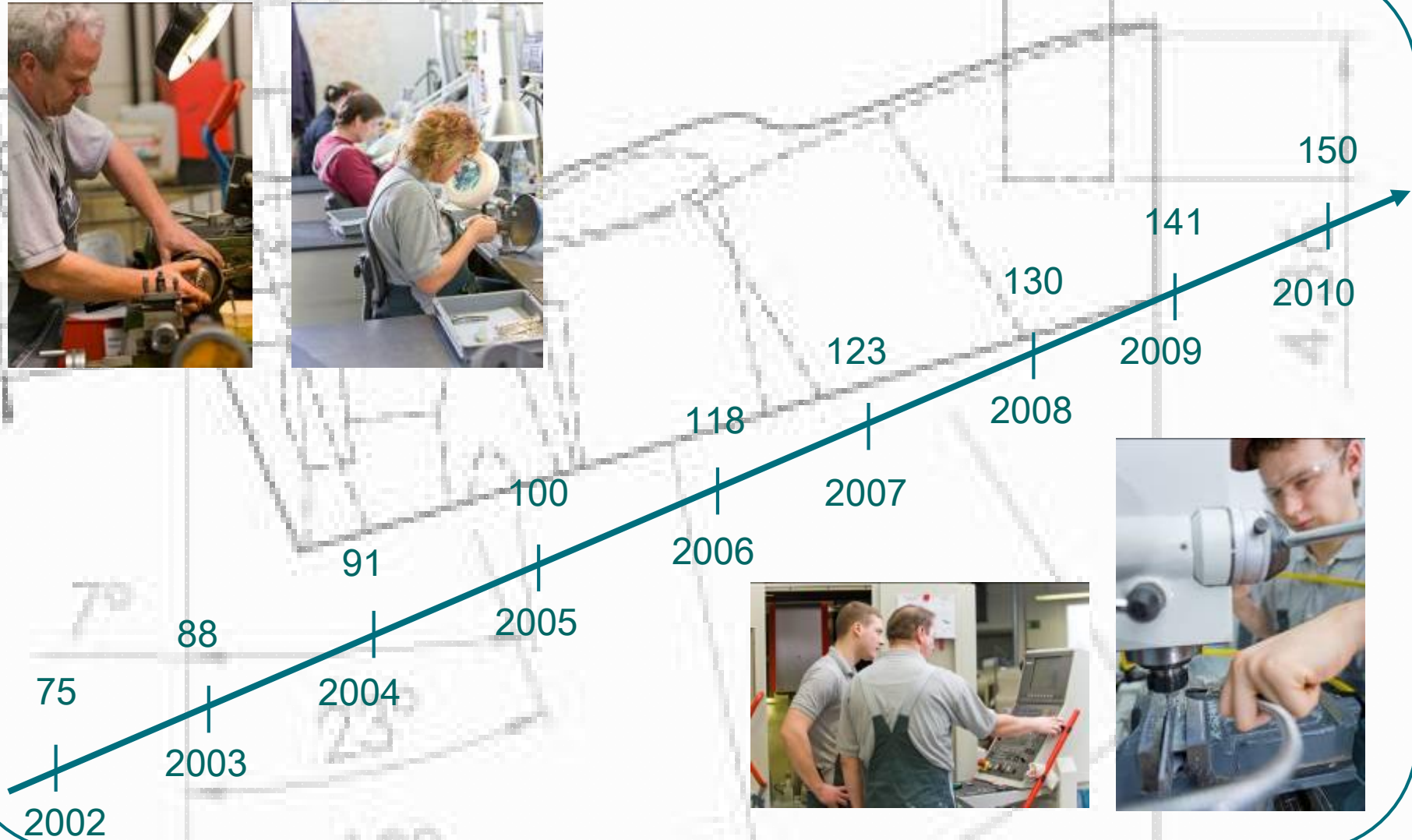
0x45°



ENTWICKLUNG - Auszeichnungen



ENTWICKLUNG - Mitarbeiter



KÖNIGSEE - Produkte

Implantate:

Platten und Schrauben, Nägel, Wirbelkörperersatz, Schrauben-Stab-System



MARKT Traumatologie

- Betrifft Frakturen (Unfallchirurgie), keine Orthopädie (Verschleiß)
- kleiner Teil des Bereichs Medizin
- Hart umkämpftes Marktsegment
- Unsere Kunden sind Orthopäden und Unfallchirurgen

Geschäftsleitun
g

Entwicklung

Produktion

Vertrieb

Ausbildun
g

30% weibl.

45% weibl.

90% weibl.

10% weibl.

Entwicklungsleiter
Konstruktion
Musterbau

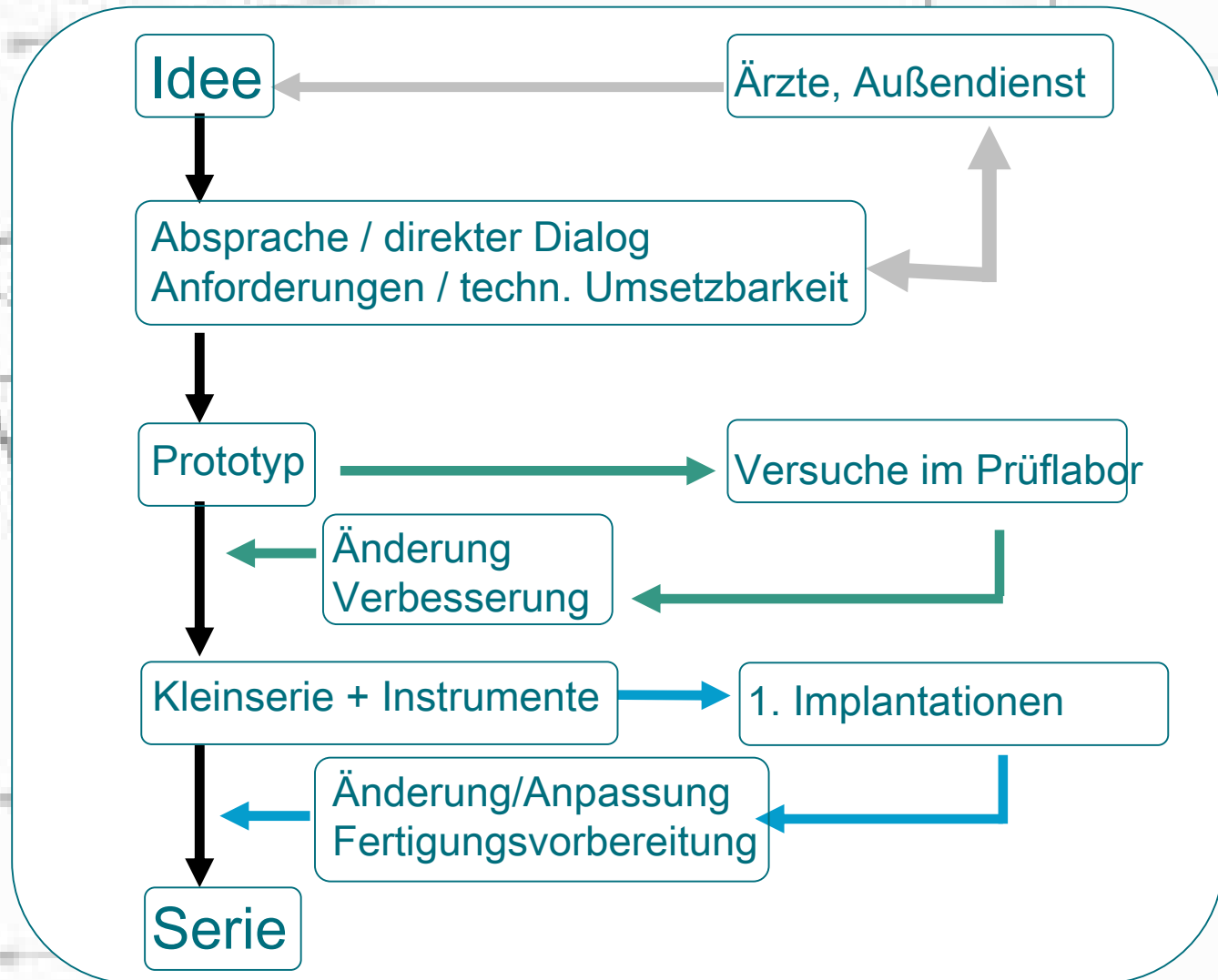
Produktionsleiter
Dreherei (Schrauben)
Schleiferei
Galvanik
Verpackung
Endkontrolle
Lager

Auftragsannahme
Versand

Ausbildungsleiter
9 Azubis (7
gewerbliche, 2
kaufmännische)

Von der gesamten
Belegschaft sind 48%
weibl. Beschäftigte

Struktur



KÖNIGSEE – Außendienst

Ideengeber Außendienst:

- Direkter Kontakt mit den Anwendern → direktes Feedback vom Kunden
- Besuche im OP → AD unterstützt vor Ort, klärt Fragen während der OP
- Workshops → Schulungen für OP-Personal, Ärzte, Händler (Ausland)
- Ideen der Kunden gehen über Außendienst an Entwicklungsabteilung

KÖNIGSEE – Entwicklung

Ideengeber OP-Personal/Anwender:

- Feedback vom Kunden (auch Ausland) → Praktikabilität der OP-Siebe
- Entwicklungsverträge mit Ärztlichen Autoren → OP-Anleitungen, Filme, Präsentationen, Vorträge sowie Umsatzbeteiligung bei Verkauf des entwickelten Produkts
- Sonderanfertigungen für die jeweilige Patientensituation → Vorteil Mittelstandsunternehmen

ENTWICKLUNG – Beispiel LASA

Idee:

- Anwender: Dr. Geyer aus Pfronten im Allgäu
- Patientensituation: ländliche Umgebung, viele Handwerksberufe → häufige Rupturen der Rotatorenmanschette (degenerative Erkrankung)
- Problem: mit bisheriger OP-Methode (Fadenanker) kann die Rotatorenmanschette nur punktuell wieder am Knochen fixiert werden
- Idee: Eine, max. 2, Implantate mit Fadentechnik presst die RM flächig auf den Knochen → größere Stabilität, Halbierung der verwendeten Implantate und der Revisionsoperationen → größere Heilungschancen



Fazit:

- Problem-Situation beim Anwender → Dialog mit Außendienst → Kooperation zw. Hersteller und Anwender
- Ziel: Verbesserung der Heilungschancen
- Ergebnis: völlig neue OP-Methode → zum Nutzen der Patienten; Möglichkeit für Königsee in die Schulterchirurgie einzusteigen

ENTWICKLUNG – Beispiel TiOB®

Kooperationen mit Forschungseinrichtungen:

Bsp.: TiOB®

→ Königsee Implantate und
Friedrich-Schiller-Universität
Jena (Prof. Dr. Klaus Jantsch)
sowie INNOVENT e.V. Jena



KÖNIGSEE - Veranstaltungen

- Anwendertreffen
- Große und kleine internationale Messen (80% aller Veranstaltungen)
- Workshops für Auslands- sowie Inlandskunden und OP-Personal (15% aller Veranstaltungen)



KÖNIGSEE - Anwendertreffen

- Erfahrungsaustausch zur Anwendung versch. Produkte
- Zertifiziert von der Landesärztekammer mit Fortbildungspunkten
- Direkter Kontakt mit ca. 130 Anwendern → Beste Kontaktmöglichkeit für Kunde und Hersteller



KÖNIGSEE - Anwendertreffen

Anwendertreffen München:

Programm:

1. und 2. Sitzung: Winkelstabile Systeme → Fachvorträge von Anwendern
3. Sitzung: Implantate für die Orthopädie → Fachvorträge von Anwendern

Vorsitzende Ärzte:

OA Dr. med. Stefan Fabian, Brüderkrankenhaus St. Joseph, Paderborn, Klinik für Orthopädie

OA Dr. med. Michael Geyer, Krankenhaus St. Vinzenz Pfronten
Leiter orthopädische Chirurgie

Abendprogramm: Oktoberfest München



KÖNIGSEE - Messen

- Wichtigste Messe in Deutschland: Deutscher Kongress für Orthopädie und Unfallchirurgie
- Einladung von Interessenten zum Stand
- Neu-Kontakte
- Kleine Messen → kontinuierliche Präsenz
- Internationale Messen (z.B. Arab Health)



KÖNIGSEE - Workshops

- Theorie und Praxis
- Direkte Anwendung und Feedback
- Anwendungs-Tipps und Tricks durch Workshop-Leiter
- Produktschulung für ausl. Händler



KÖNIGSEE IMPLANTATE - Innovation



Das Wettbewerbssieb hat ein
Verhältnis von Durchlässigkeit
zu Fläche von 1:99%

Das Königsee-Sieb hat ein
Verhältnis von 60:40%

Certified Innovation from German Innovation * Bestechnische Starkeitsklasse von der Deutschen Gesellschaft
**AWARD FOR THE MOST INNOVATIVE
PRODUCT OF THE YEAR 2004***



*Strainer Basket for the Storage of Implants and
Instruments for the Treatment of
Radius Fractures (Small Fragment)*



* Congress of the German Society for Small
Fracture on October 1st and 2nd, 2004

